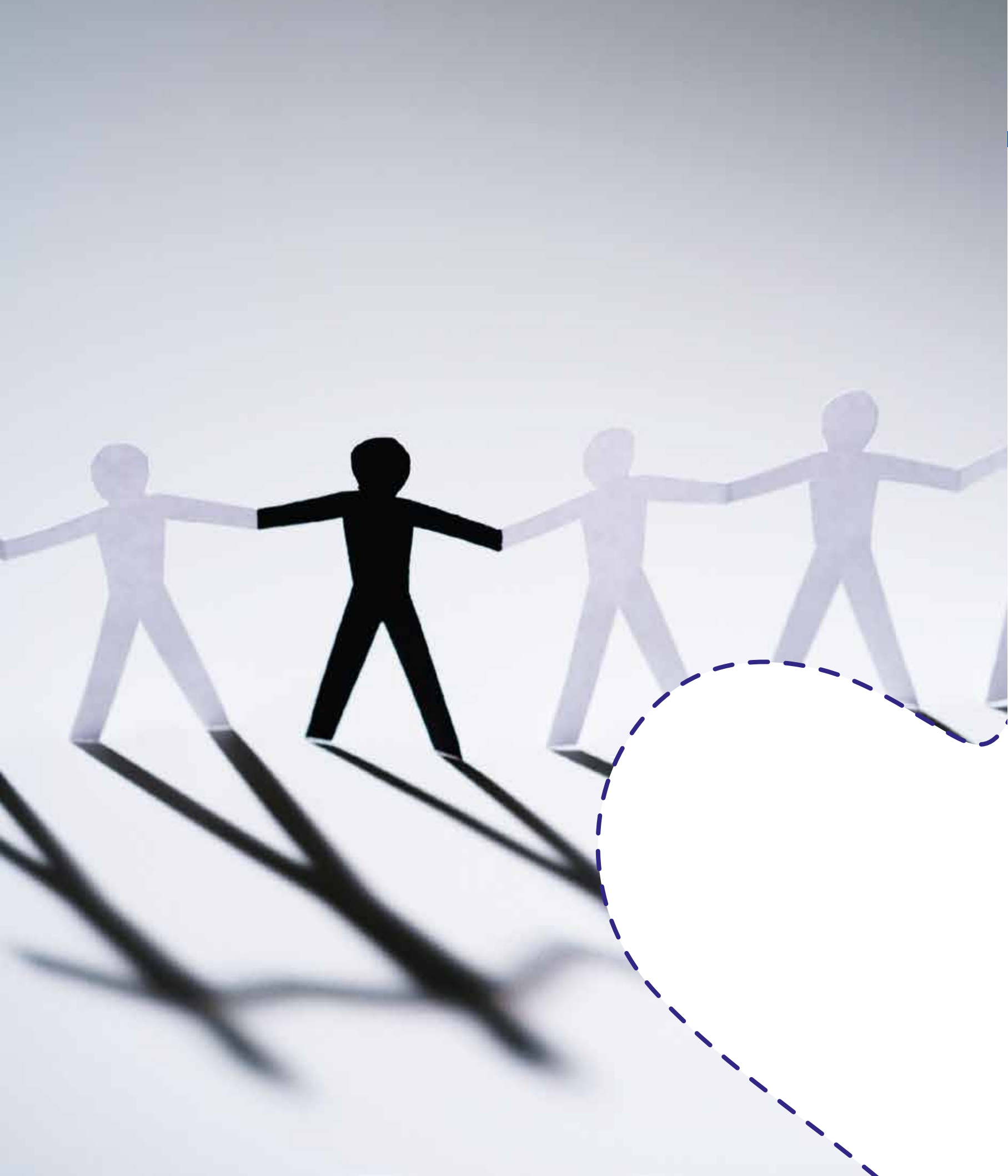




SUGERENCIA
consultores



Un portafolio de sugerencias de valor
para hacer de su gestión un +





SUGERENCIA

consultores



Somos un grupo de consultores con amplia experiencia y formación académica en los ámbitos de la gestión financiera, la valoración de empresas y la valoración y comercialización tecnológica. Formamos equipos interdisciplinarios, ajustados a la medida de las necesidades de los proyectos, que nos permiten ver los proyectos y negocios desde diversos ángulos.

Nos hemos dedicado a trabajar, de la mano de las empresas y los inversionistas, en mejorar su posición competitiva, a generar valor y al fortalecimiento de su estrategia financiera.

Nuestro principal objetivo es el de ser el principal aliado estratégico para nuestros clientes, generando valor en las organizaciones y a los inversionistas en el mediano y largo plazo, a través de las actividades de consultoría en finanzas e innovación.

Haga que sus finanzas se conviertan en el + de su gestión

Descripción

¿Conoce las razones que pueden llevar a la iliquidez a su empresa? ¿Ha evaluado el resultado financiero de sus decisiones?

Analizamos el desempeño financiero de su compañía, a partir de metodologías ampliamente probadas, fácilmente aplicables en la empresa. A partir de ellas identificamos posibles mejoras en el negocio, oportunidades de obtención de nuevas ganancias, eficiencia en el uso de los recursos, potencial de nuevas alianzas o de reestructuración de créditos, entre otros elementos que le ayudan a fortalecerse, crecer y a competir en los mercados.



— SG + Finanzas



¿Para que?

SG +Finanzas le ayuda a identificar cómo resolver problemas de iliquidez, disminuir el costo de las deudas, reducir los riesgos de la operación, planear la estrategia del negocio y lograr ser más competitivo.

También, le ayuda a consolidar sus negocios y crecer.

SG + Proyectos

Descripción

¿Sabe cuánto valor agregará a su empresa el desarrollo de su nuevo proyecto? ¿Conoce los riesgos financieros que traerá la inversión? ¿Ha evaluado nuevas alternativas de inversión para aumentar las ganancias de su negocio?

¿Cuántas excelentes ideas de negocio han fallado por la falta de planificación financiera?

Bajo el entorno de competencia y de riesgos de hoy, es necesario evaluar no sólo la viabilidad en términos, institucionales, administrativos, legales, ambientales. Es necesario recordar que por muy buena que sea la estrategia de su negocio, si no tiene el respaldo financiero para realizarla, podría estar destinada al fracaso.

En SG +Proyecto evaluamos sus oportunidades de nuevos negocios, a partir de una visión independiente y objetiva, empleando metodologías financieras aplicables de acuerdo con las características específicas de su proyecto.

SG +Proyecto analiza el potencial de generación de flujos de caja de su nuevo proyecto a partir de las condiciones de explotación en el mercado, técnicas, legales, entre otras.

Asegúrese que la viabilidad de su proyecto sea positiva y sus resultados sean +



¿Para que?

SG +Proyecto le permite

- Conocer los elementos financieros clave de éxito o de fracaso, para la toma de decisiones oportunas.
- Evaluar cómo su nuevo proyecto aporta a mejorar su ventaja competitiva.
- Disminuir el riesgo de pérdidas en sus nuevas inversiones.
- Planear los recursos que requerirá para una exitosa ejecución de su proyecto.
- Viabilizar financieramente su proyecto o idea de negocio.
- Conocer las mejores fuentes de financiación, que se ajusten a sus necesidades.

Que el impulso por emprender su idea no lo desvíe de la toma de decisiones eficientes para su empresa o negocio

Descripción

¿Se preocupa usted por el valor de su empresa dentro de las decisiones gerenciales del día a día?

¿Se ha preguntado alguna vez cuánto vale su empresa o negocio?

La valoración de la empresa o unidad de negocio le permitirá no sólo ofrecerla a potenciales compradores o socios estratégicos, sino también evaluar la eficacia de sus decisiones a la luz de la generación de riqueza para la compañía. En términos sencillos, es algo así como "contar el dinero que usted posee".

El ejercicio de valoración buscará analizar el estado actual de la empresa y proyectar el desempeño esperado.

Se realiza un diagnóstico empresarial donde se analizan las tendencias del sector, los principales riesgos del negocio y se conoce cómo es el funcionamiento o la operación del negocio y su situación financiera actual.

A continuación, se evalúan las perspectivas futuras de la empresa y se proyecta financieramente el negocio, de acuerdo con las perspectivas de la Gerencia. Se determina un rango de valor de la operación, a partir de metodologías financieras y herramientas de simulación.

para que sus decisiones de hoy hagan que su empresa valga + mañana.

¿Para que?

SG +Valor le permite

- Conocer cuánto vale su negocio y qué puede hacer para incrementar su valor.
- Diseñar un esquema de gestión en función de la Gerencia del Valor.
- Estar al tanto del potencial de su empresa y de las herramientas que tiene a la mano para mejorar el valor todos los días.
- Analizar decisiones de compra o venta de participaciones accionarias
- Evaluar decisiones estratégicas de continuidad de la empresa. Este es un paso fundamental para tomar la decisión de continuar o no con el negocio, vender, fusionar, crecer la empresa o líneas de negocio, clientes, países, entre otros.
- Medir el impacto que tiene en el ámbito financiero la implementación de determinadas políticas al interior de la empresa.
- En litigios, analizar los impactos sobre el valor de la empresa de diversas pérdidas o conflictos que se hayan generado.



SG + Innovación

Si su empresa está innovando; su empresa es +
Asegúrese de que conoce todas las posibilidades
de su innovación

Descripción

¿Conoce el potencial de valor de su tecnología en el mercado?
¿Sabe el impacto de las diferentes formas de comercializar su tecnología?

Con SG +Innovación desarrollamos herramientas que permiten priorizar sus inversiones bajo la perspectiva técnica, tecnológica, de mercados y financiera.

Poseemos la formación académica avanzada y la experiencia para valorar sus activos tecnológicos y evaluar las mejores estrategias para comercializar su tecnología a partir del licenciamiento, la cesión de derechos o la explotación comercial.

¿Para que?

SG+Innovación le permite

- Priorizar sus portafolios de I+D, de manera que pueda hacer más eficiente el proceso de inversión y agregar valor a la empresa.
- Analizar las alternativas para mejorar el valor actual de su tecnología
- Evaluar el potencial de mercado y de explotación de su tecnología, teniendo en cuenta asuntos de propiedad intelectual
- Desarrollar modelos de negocio de I+D+i, que ayuden a maximizar el valor de su empresa, facilitar el desarrollo de nuevos negocios y establecer la ruta para la comercialización tecnológica
- Realizar la valoración financiera de su tecnología
- Elaborar la estrategia de comercialización de su tecnología que aumente sus ventajas competitivas.

SG + Saber

Sus colaboradores son su mayor activo,
asegúrese de que su conocimiento financiero
sea + para su estrategia

Descripción

¿Su equipo de trabajo conoce cómo impactar favorablemente los resultados financieros de su empresa?

Analizamos sus necesidades corporativas y ayudamos a formar a sus colaboradores con una orientación a la generación del valor, que le permita mejorar sus procesos e innovar en todos los ámbitos de la empresa.

¿Para que?

SG+Saber le permite:

- Capacitar a su equipo de trabajo en conceptos prácticos y aplicados para mejorar la gestión financiera del negocio y aumentar el valor, a partir de todas las áreas.
- Comprender los riesgos asociados a su negocio, a partir de un claro conocimiento de la estructura de caja y de la operación.
- Realizar el cálculo actuarial para su negocio y para procesos judiciales.

¿Cómo llegamos hasta SG +Innovación?

Una nueva línea de negocios...

Una incubación desde el 2013 hasta hoy.

Luego de operar en el área financiera desde 2007, en el año 2013, decidimos invertir en Investigación y Desarrollo, para ampliar el negocio y preparamos intensamente para ofrecer a nuestros clientes la posibilidad de conocer el potencial de ganancias para la organización, derivadas de las actividades de I+D+i.

¿Cómo nos preparamos?

- Estamos invirtiendo en conocimiento: dos de las personas de nuestro equipo se están preparando como Doctores en Gestión de la Tecnología y la Innovación y dos en Maestría del mismo corte académico.
- Adquirimos nueva experiencia: a partir de la participación en el programa de transferencia tecnológica universitaria, donde realizamos la valoración y el análisis de los modelos de negocio para la comercialización de tecnologías de una reconocida Institución de Educación Superior, donde además participamos en procesos de comercialización de dichas tecnologías.
- Invertimos en una start-up de base tecnológica, en la cual participamos de uno de los programas de Apps.co, con lo que fortalecimos el emprendimiento, que vendimos exitosamente hace unos años.

Interactuamos con el ecosistema de innovación de la ciudad: participamos en el GIST Boot Camp, siendo parte de los equipos ganadores. También, en el Curso de Valoración y Comercialización de Tecnologías desarrollado por Ruta N.



Entendemos que la innovación aporta las máximas posibilidades de generación de valor en las empresas.

Isabel Cristina Ortiz Espinosa

Ingeniera Civil de la Escuela de Ingeniería de Antioquia, Magíster en Administración de Negocios con énfasis en finanzas y Especialista en Finanzas de la Universidad EAFIT. Estudiante de Doctorado en Gestión de la Tecnología y la Innovación, Universidad Pontificia Bolivariana, con tesis en el ámbito de la valoración de activos tecnológicos.



Experiencia profesional en consultoría como Gerente de Consultoría Financiera de SuGerencia Consultores, Analista Financiera en S.B.I. Banca de Inversión S.A., Ingeniera y Analista de Presupuestos y Costos. Edicreto S.A – PSI S.A. Participante del centro de transferencia tecnológica (CIDI) de la Universidad Pontificia Bolivariana. Amplia experiencia en dirección, planeación y ejecución de proyectos, valoración de empresas y de tecnologías, consultora organizacional, cálculos actuariales y pensionales, docente de pregrado y posgrado en la Escuela de Ingeniería de Antioquia, Universidad de Medellín, EAFIT, Universidad Pontificia Bolivariana, entre otras.



Carlos Alberto Avendaño Pérez

Físico de la Universidad de Antioquia, Especialista en Ciencias Electrónicas e Informática de la Universidad de Antioquia, Magister en Administración (MBA) Universidad EAFIT, Estudiante de Doctorado en Gestión de la Tecnología y la Innovación, Universidad Pontificia Bolivariana, con tesis en el ámbito de las estrategias de comercialización de tecnologías.

Experiencia profesional como Gerente General de SuGerencia Consultores, Participante del centro de transferencia tecnológica (CIDI) de la Universidad Pontificia Bolivariana, Coordinador de Ingeniería en Línea Comunicaciones en Medellín y Eje Cafetero, Director Comercial de IFX Networks, Asesor comercial para las Pymes en la Empresa de Telecomunicaciones de Bogotá, Director de investigación en telecomunicaciones y radioastronomía en la Universidad San Buenaventura, consultor organizacional, miembro de la Junta Directiva de la Fundación Fomento Cívico Cultural del Club Rotario Medellín.

Amplia experiencia en formulación, preparación, dirección, planeación, evaluación y ejecución de proyectos, valoración de empresas y tecnologías, comercialización y modelos de negocio para la explotación de tecnologías, consultor organizacional en estrategia, cálculos actuariales y pensionales.

Catedrático de Especializaciones y Maestrías en la Universidad de Antioquia, Universidad Pontificia Bolivariana, Universidad Eafit, Universidad de Medellín, Universidad San Buenaventura, Universidad Autónoma de las Américas, Universidad del Azuay en Cuenca – Ecuador, entre otras.

Nuestros Clientes

SG+ Finanzas

- Marcazeta Ltda. Elaboración de proyecciones financieras y valoración de la empresa con el fin de medir en términos de valor las estrategias de crecimiento de las líneas de producción.
- Modelos de proyección del negocio para Premex S.A.
- Extrusiones S.A. Evaluación financiera del proyecto de traslado de la planta.
- Clínica Vida. Evaluación financiera del proyecto de nuevas unidades de oncología.
- Inversiones Global S.A. Proyección financiera del negocio con propósitos estratégicos.
- Inversiones Contex S.A. Elaboración de proyecciones financieras y análisis de movimientos y presupuestación de efectivo.
- Gobernación de Antioquia – Departamento de Planeación. Estudio a nivel académico – práctico de la aplicabilidad del empleo de la metodología de opciones reales para la evaluación de proyectos de inversión.
- Marcazeta Ltda. Elaboración de un Due Dilligence de la empresa y establecimiento de un marco estratégico para la operación.
- GRUPO EMPRESARIAL MOTOTRANSPORTAR (Mototransportar, Refrilogística, Mototransportamos, Motoseguridad y Tramitar). Diagnóstico financiero y acompañamiento en reestructuración de pasivos financieros.

SG+ Valores

- EDATEL. Valoración de la participación accionaria en EPM Bogotá
- EDATEL. Valoración de EDATEL Barrancabermeja.
- Furel S.A. Valoración de la empresa con propósitos estratégicos.
- Inversiones Global S.A. Valoración de la empresa.
- EDATEL. Estudio y análisis del peritazgo rendido dentro de un proceso arbitral instaurado ante la Cámara de Comercio de Bogotá.
- Inversiones Ortopédicas. Proyección financiera del negocio con propósitos estratégicos. Valoración de la empresa.

SG+ Proyectos

- Hidroturbinas Delta. Valoración de la Pequeña Central Hidroeléctrica PCH Zuca.
- Hidroturbinas Delta. Valoración de la Pequeña Central Hidroeléctrica PCH Luzma.
- Empresa De Generación Y Promoción De Energía S.A. – EMGEA. Estudios de valoración y cierre financiero del proyecto “Generadora Santa Rita” De Andes (PR-001-032009)
- Empresa De Generación Y Promoción De Energía S.A. – EMGEA. Estudios de valoración y cierre financiero del proyecto PCH Zuca (IN-OO2-042009)
- Gobernación de Antioquia – Departamento de Planeación, Gerencia de Servicios Públicos Domiciliarios. Elaboración de un Modelo Teórico Para La Estructuración De Empresas Comunitarias Para La Administración De Servicios Públicos Domiciliarios De Acueducto, Alcantarillado Y Aseo En Corregimientos Y Zonas Rurales Del Departamento De Antioquia.
- Bufete de Abogados de Medellín. Elaboración de plan de negocios, estructuración estratégica del negocio, elaboración de la estructura organizacional y descripción de cargos.

SG+ Finanzas

- Acef: Capacitación en temáticas financieras
- Cadena: Capacitación en el ámbito de la Gerencia del Valor
- Ingenio La Unión (Guatemala): Capacitación en el ámbito de la Gestión de Riesgos
- Banco de Occidente. Capacitación en temas pensionales
- EDATEL: Capacitación en el ámbito de la Gerencia del Valor

Otros clientes

- Cálculos actuariales: algunas de las empresas evaluadas son Frontino Gold Mines (como calculistas del Dr. Iván Restrepo Lince), Hotel Nutibara, Vanguardia Liberal, Microempresas de Colombia, Avícola Triple A, entre otros.

Una sugerencia a tiempo en la gestión que da valor a una organización,
es una jugada que siempre le permite anotarse un **+**

SUGERENCIA 
consultores